

YIJIA



三皇冠
大使

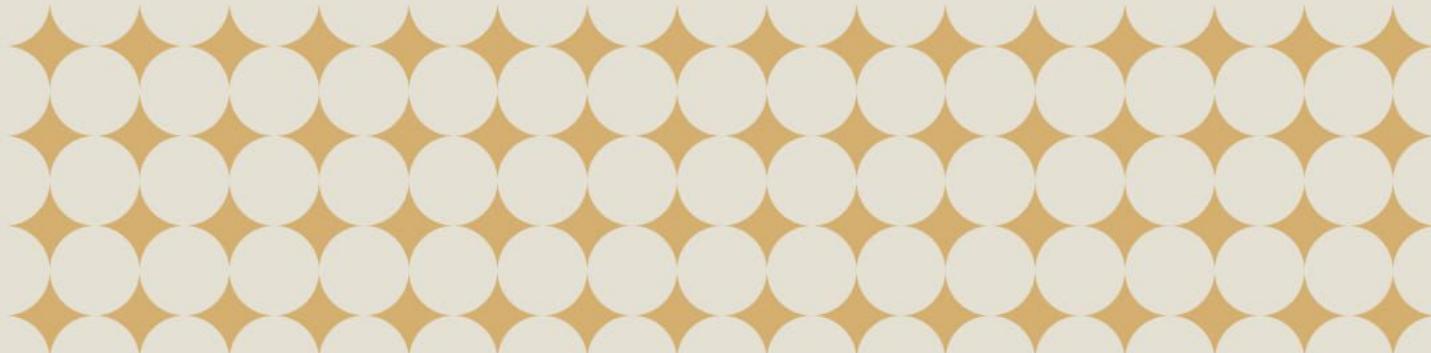
Victor Lim & Lucy Sun



在加入億嘉國際前，我們的生活水準並不比別人差。但我們認為人生追求的不僅僅是這些。當我們看懂億嘉是改變自己和家族命運的機會時，就認定要全力以赴全身心經營。這世上沒有白吃的午餐。要在億嘉成功的確不容易，夥伴們要做到這三點：一，經常做足功課，才能讓客戶對你產生信心；二，切記莫著急，億嘉事業是永續堅持經營的事業，需要持續學習；三，億嘉事業沒有特別的秘訣，只要依據系統的步驟進行，所有事情都會水到渠成。

身為女性，常有人說女人嫁個好老公就可以幸福一輩子，但我們認為家庭主婦是世上最沒保障的職業。其實億嘉事業不需要耗費太多的時間。照顧孩子固然艱難，但孩子總有一天會長大，如果等到那個時候才來為自己打算，恐怕太遲了。億嘉事業是一份傳達愛的事業。在億嘉國際裡，我們改變自己的命運，在學會分享後，也改變另一個人，甚至另一個家庭的命運。讓每個家庭擁有不為財務所困，過上有素質的生活，這也是傳達愛的方式！而這也就是我堅持經營億嘉事業的動力！

這是一個實實在在的好產品、好平臺，而且郭主席是一個真誠又博愛的領導人他從不吝嗇自己的錢財，並致力於栽培我們，我們應當好好珍惜和堅持！做了億嘉事業，我們成就了自己，也創造了和諧和睦的家庭。億嘉事業是適合每個人的事業，我們可以做到的，任何人也可以做到！在億嘉，我們不僅重拾人生夢想，也憑著億嘉國際平臺實現財富與時間的自由，打造美滿和諧的幸福家庭與生活，帶領更多的人一起成功！





三皇冠
大使

Angel Yip



從十二歲起兼職玩具店銷售員，任職超級市場店務員、時裝店售貨員、入境事務處公務員和健康產品推廣員，多年來的「打工仔」生涯一直受著老闆和同事的「氣」，不斷「跑數」淪為別人的賺錢工具。因為不甘心生活遭受別人操控，因為嚮往時間和經濟自由，我與友人合資開設兩間美容店，積蓄耗盡卻換來生意失敗，最窮困的時候只剩下港幣7,000元！就在這個時候，我遇上了億嘉國際和MAIONE系列產品，人生從此改寫！

加入公司後短短兩星期，我成功銷售出200多瓶MAIONE青春定格原液，賺取了人生首個港幣9萬元；七十天賺取港幣70萬元；四個多月賺取港幣1,100萬元；一年半賺取港幣3,500萬元；三年收入港幣4,500萬元。發展至今四年半，天使組織團隊人數近5萬人，共培育出17位皇冠大使級別以上的領袖，並讓我於2018年度一躍成為全球業績No.1的全球大使！

這一切不單讓我還清債務，更在寸金尺土的香港購置了11間房屋以及7個車位，過著無憂無慮的生活！更重要的是，我能夠與同為億嘉國際全球三皇冠大使的媽媽和弟弟，以及爸爸一起工作，並參與公司20多次的豪華旅遊，享受天倫之樂！

我的座右銘：堅持到底，實有啓明；越努力，越幸運；一夜成功的背後是無數個不眠之夜；持續做，大量做，不斷做；一件事，一群人，拼到底；支持夥伴成功是我人生最大的成就。再次感謝公司和郭主席，成就了我精彩的人生！

YIJIA



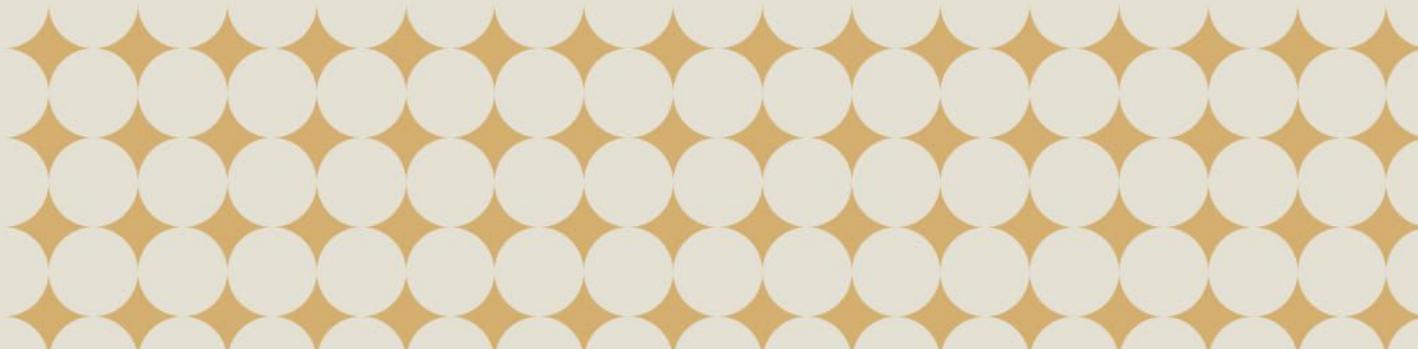
Barry Chan & Amy Luan



五年前，我們夫婦二人帶著MAIONE青春定格原液回到香港，全力發展億嘉國際充滿美與愛的事業，期間遇到過各式各樣的難題，其中一句話至今仍記憶猶新「從來沒聽說過您的產品MAIONE青春定格原液（噴噴），而且又沒有公司在香港，我們怎樣相信您呢？」當時我們的想法很簡單「噴噴一定可以幫助香港的朋友美顏護膚，節省很多打理的時間」。就是這一個信念，讓我倆不管遇到任何困難都繼續堅持下去，永不放棄，開創並發展出今天的香港市場。

最難的不是別人拒絕與不理解，而是您願不願意為自己的夢想而改變。透過億嘉國際的培訓系統，從特訓營到總裁班，我們深刻意識到如何成為管理和帶領6萬人團隊的領袖。億嘉國際是以人為本的事業，所謂「捨得捨得，大捨大得小捨小得，一切的捨不得，保證動彈不得」。在億嘉國際取得成功的智慧就是要時刻保持簡單和專注，不論外面發生甚麼事，只要專注每天吃飯、睡覺、經營億嘉事業，不停循環反覆，這樣就讓我們夫婦二人快速登上全球三皇冠大使的寶座，同時支持更多夥伴向皇冠大使聘級邁進。

勝在改變，贏在團結！我們夫婦二人能夠有今天的輝煌成就，全賴全球合作夥伴們當日心中有願意改變的信念，敢於行動！





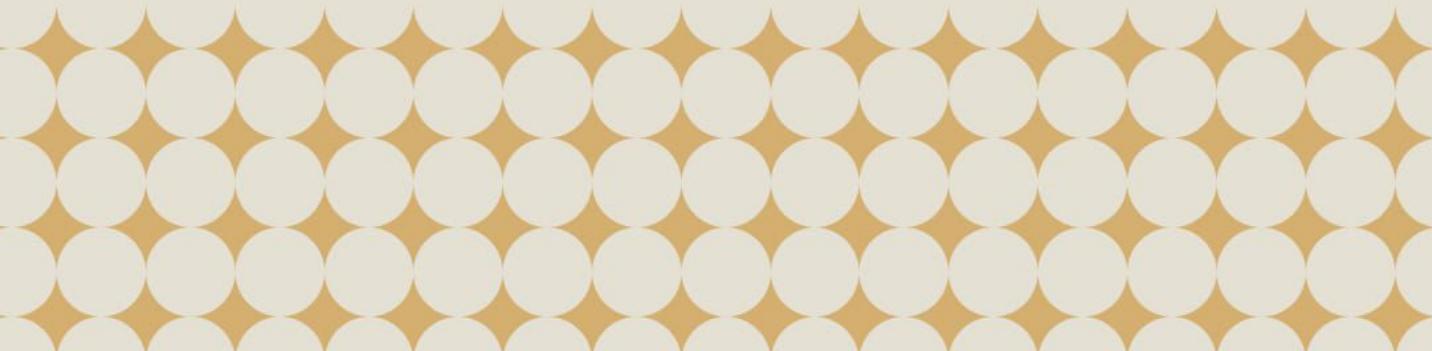
三皇冠
大使

Lawrence Yip

從小到大，父母都非常關心和照顧我，教我如何做一個好人，做一個對社會有建樹的人。他們從來不要求我賺多少錢，只要我為自己的夢想奮鬥和生活開開心心便足夠了。我的家庭雖然不富裕，但從小到大我什麼都不缺，在一個非常溫暖和自由的環境下成長，從小到大我都不斷鞭策自己，未來要成為一個上進和成功的人，報答我的家人！

今日的我已經成為億嘉國際全球最年輕的三皇冠大使，非常感激我的介紹人Angel。一路走來，我沒有一天放慢步伐，因為我知道自己的目標仍未達成，圓夢仍要努力；要繼續本著最低期望、最高承諾的心態，全力以赴，向夢想標竿奔跑。勿忘初衷。到了現在，我仍然非常清晰為什麼當日我要下這個決定——我要成為年輕人的標竿，不論遇上什麼困難和挫折，我只會堅守這個目標。所有的難關都只是一個過程，教我如何去克服困難，讓我成為一個更強大的人。別去計較，只要越願意，將會得到更多。上天不會辜負辛勞者。相信自己是一名領袖，有足夠的能力帶領團隊打贏一場又一場的勝仗。「為贏而玩」才是真正成功的態度。人生並沒有絕對的贏，也沒有絕對的輸，唯有這種戰無不勝的精神，才會孕育出豐碩的成果。

未來我會繼續盡最大的努力，讓所有夥伴在億嘉國際摘下人生的桂冠，達成個人的夢想。我必定會讓團隊所有人繼續飛得更高，一同向理想騰飛！



YIJIA



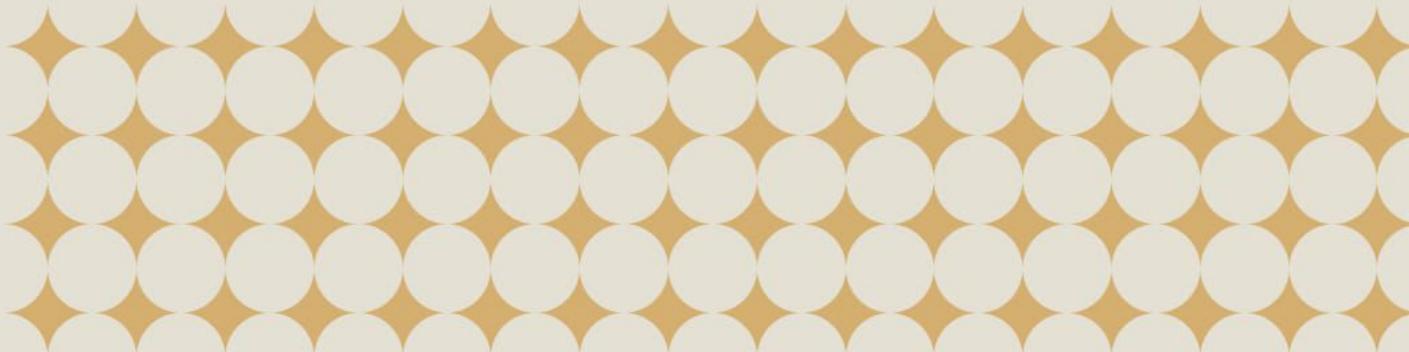
Carroll Liu



在未接觸億嘉之前，我從事了16年的金融保險業。在2013年億嘉尚未進入台灣市場時，我透過朋友推薦認識MAIONE；進一步瞭解後，我親赴馬來西亞仔細評估，發現這是具有革命性爆發力的產品。億嘉獨特的商業模式以及優質產品所帶來的功效，讓我甘心放下手邊的工作，全心全力經營億嘉事業。

於是，5年前在沒有辦公室、沒有資源的情況下，我從無到有開始經營億嘉事業，帶著沒有不可能的韌性與毅力創造出無數的市場奇蹟。秉持「沒有完美的個人，只有完美的團隊」，帶領夥伴一起學習成長、彼此感恩、彼此扶持，培養出比家人還要深刻的默契和情感，這就是愛。我經常鼓勵夥伴「想做億嘉，先成為專家」。要成就一個事業，必先瞭解這個產品，相信公司更要相信自己，帶著200%的信心去面對困境、解決問題，不要當一位銷售員，而是成為一個快樂的分享者。至今團隊中已有超過20位，收入達1-7千萬元俱樂部的夥伴，她們樂在工作也藉由分享獲得財富和心靈的富足！

如何讓自己成為專家？最快速的方法就是跟隨公司的培訓系統，提升專業技巧和實戰能力。我最最最感謝上帝的安排讓我遇見億嘉、愛上億嘉、樂在億嘉，更感恩郭主席創辦這個圓夢平臺，讓我活出極有價值的人生，也非常自豪曾經走過的每一步！深刻體會出「幫助夥伴成功，就是最大的成就」。





三皇冠
大使

May Mama



為了支持女兒Angel的事業，我再次投身職場，加入億嘉國際從事美與愛的事業。公司擁有良好的制度，成為會員便能擁有全球數十個國家的產品經營權。在發展四年以來，我的團隊當然有遇到瓶頸、停滯不前的時候，但這些經歷讓我們學會團結一致、各盡其職。我們充滿默契，融洽有愛，以堅持到底永不放棄的精神，把市場一次一次的做起來，讓香港市場業績斐然，成為全球各地公公司的標竿。

感謝神，恩賜了三名優秀的孩子給我，讓我們在這裡彼此配合，發揮所長。對我來說，看待成功的標準，是我可以透過這個平臺祝福多少人，我可以把這份祝福延伸到世界多少個地方？我非常慶幸能遇上與自己擁有共同頻道和夢想的人，億嘉國際是全球化的事業，商機無限，我們的團隊現正積極開拓各海外市場，多次獲公司獎勵參與旅遊，並到世界各地觀摩考察，寓工作於娛樂。億嘉事業不單培育個人成長、也能為夥伴們帶來可觀而持續性的收入。豐厚的收入讓我們願意奉獻更多，施比受更為有福，因為捐得樂意是神所喜悅的。

我實在沒法用三言兩語表達對公司的感激之情，它不只改寫了我的家庭命運，更重要的是我們一家人因為工作的關係而變得更親近有愛！感謝神的厚恩眷顧，感恩郭主席的大愛，感恩公司全球高管和職員們的付出，也感恩團隊的每一位。未來，讓我們不忘初衷，一起飛得更高，奮力成就璀璨的人生下半場！

YIJIA



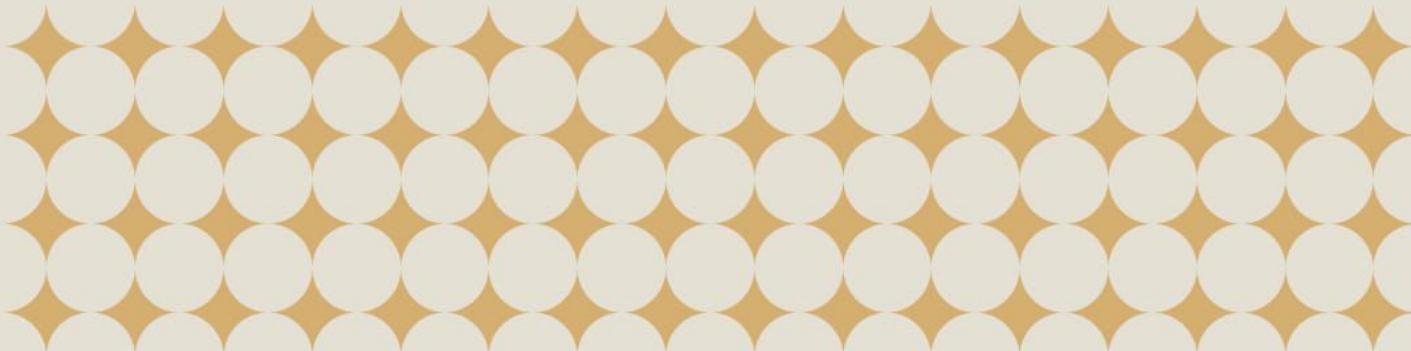
Candy Wong



2016年一次機緣巧合，我遇上了億嘉國際和MAIONE，億嘉國際的願景和使命與我心中「助人自助」的理念不謀而合，而且產品卓越神奇的功效和潛藏在品牌背後的商機，讓我決心走出安穩舒適的家庭生活氛圍，加入億嘉國際開展一段精彩繽紛的圓夢之旅。

在加入億嘉大家庭後，我始終堅持著一個信念「努力不懈，勇往直前，超越自己」，帶領著團隊夥伴迎難而上，從無到有，從有到優。4日升水晶、20日升珍珠、77日升藍寶石、6個半月升紅寶石、10個月升皇冠大使、11個月升雙皇冠大使、14個月升三皇冠大使！打從一開始，我心裡只有一股強烈的使命感，就是要用速度及結果去驗證，成為好榜樣，身體力行地帶領夥伴，為她們注入強心針，讓她們有信心跟著我的腳步去發展億嘉事業；用事實告訴她們，只要選對平臺，只要簡單相信不斷行動，平凡如我也可以在億嘉國際取得成功！我愛我的家人，夥伴們就好比我的家人，無分彼此，看見她們取得成功，比我自己成功更加感動！

人愈懂得感恩就愈幸福！我非常感恩能夠遇見億嘉國際這個全球圓夢平臺，擁有實現夢想的機會與力量，改變命運，翻轉人生！在往後的日子，我將繼續成己成人，用生命去感染生命，幫助更多渴望成功的朋友達成理想，一起做讓人感到自豪的億嘉人！





三皇冠
大使

Gingko Chan



2015年1月，億嘉國際全球首戶三皇冠大使Angel讓我與MAIONE相遇。產品功效神奇超卓，我卻沒有看懂機會，只當作普通產品銷售賺些外快，也沒有把握與Angel發展團隊的難得機遇。十九個月後，我可愛的女兒來到這個世界，家庭和化妝學校的開支壓力很大，正邁向成功人生的Angel沒有忘記我，再次提出與我共同發展團隊，是她讓我知道億嘉國際美與愛的事業值得我投身發展，而當日的決定成就了今日的我！在加入億嘉國際大家庭後，我決心以最快的速度追回錯失的時光，創立不指責、不抱怨和常感恩的團隊文化；歸零學習，簡單相信，聽話照做，緊緊跟隨公司的培訓系統，讓自己成長蛻變，為團隊夥伴排難解憂，全心全意帶領每位夥伴走向成功！最終以十九個月的發展時間，直推人數超過200人，團隊人數超過10,000人，晉升成為億嘉國際全球三皇冠大使除了每週有被動收入外，全球分紅都是我意想不到的驚喜！因為億嘉國際，因為MAIONE，我的人生從此變得不再平凡！

感恩低潮學會堅強，感恩順境學會謙卑！活在當下珍惜所有，能夠幫助遺失夢想的人，重新找到夢想，證明人生價值，是我在億嘉大家庭最有價值的事。未來我將會繼續努力，秉持公司的願景和使命，與夥伴們共同攀越夢想巔峰。

YIJIA



三皇冠
大使

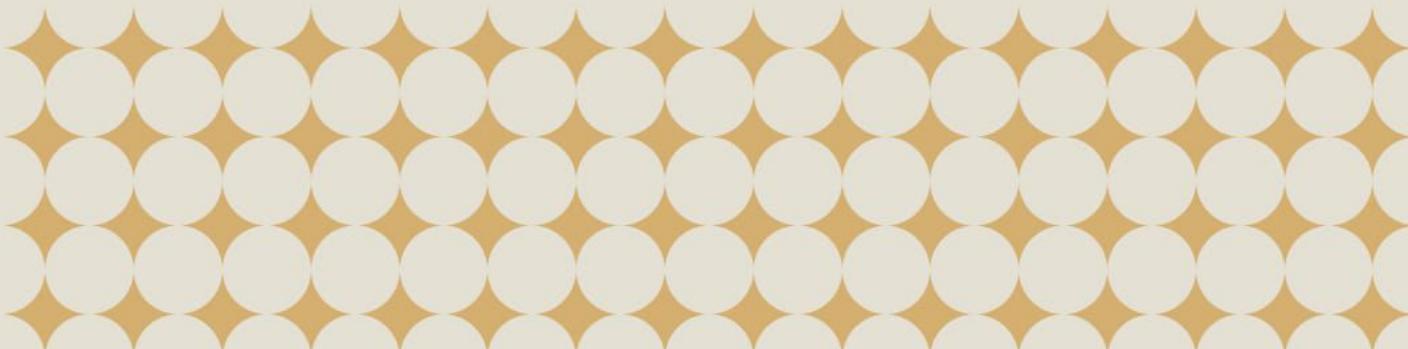
Patrick Kwok & Zuki Wong



真是一個奇蹟！加入億嘉國際短短三年時間，便晉升成為全球最高級別的三皇冠大使；先後九次參與公司的免費旅行，見證夥伴們個人能力的提升和財富的增長，實在太感動了！

回想起四年前，不斷尋求發展機遇的我們，在加入億嘉國際前，在外投資過很多生意和股票，但均以失敗告終。億嘉事業除了讓我們夫婦從負資產變成正資產，也讓我們圓人生的置業夢，成為業主，擁有自己的家園和汽車。從來沒有想過，我們可以在同一家公司一年內升級六次，實在太感動了！沒有完美的個人，只有完美的團隊，感恩我的恩人 Angel 和三皇冠家族葉氏一家，感恩你們一直以來的支持和鼓勵；超級感恩我的團隊，沒有她們的付出和努力，便沒有今天的我們。感恩團隊夥伴們的不離不棄，是你們的信賴成就了我們，榮耀是屬於大家的！Zuki & Patrick並不完美，感謝您們一直以來的包容、愛護和體諒

億嘉國際是一個充滿無限可能性的圓夢平臺。只要您願意踏出第一步，跟隨公司的培訓系統踏實學習，夢想成真便指日可待。堅定目標，奇蹟每朝！在往後的日子，我們將繼續全力經營億嘉國際美與愛的事業，帶領更多夥伴向皇冠聘級進發，幫助她們實現人生夢想，實現全球億嘉，百年億嘉的宏願。





三皇冠
大使

Jennifer Li



自從有了自己的家庭後，我很想給孩子一個快樂的童年，讓他人讀國際學校接受不一樣的教育。無奈的是，國際學校的學費並非一般普通家庭所能承擔。因此，我一直尋找可以讓自己變得更卓越、活得不平凡的機會，直到遇上億嘉國際。

一次偶然的機緣，我在社交網站遇上了MAIONE系列產品。因為產品效果超卓，因為看到潛藏在品牌背後的龐大商機，我下定決心開始經營億嘉事業。在沒有人脈支持的情況下，慶幸媽媽薇姐相信我，支持我並一直在我身邊，鼓勵我、與我並肩作戰。她以朋友為主要市場，我則專攻陌生市場，就是這樣，我們互相配合補位，一步一步地走了過來。由最初四人的小組管理會及三人商界精英研討會，直到今天團隊發展超過7,000人。這份榮耀與成功全都歸功於一直支持我的Amazing team領袖及夥伴，感恩您們的簡單相信、聽話照做，證明只有完美的團隊、沒有完美的個人。

感恩郭主席和夫人創辦億嘉國際圓夢平臺，讓平凡人能透過努力擁有不平凡的人生，讓一個沒有自信和害羞的小女子，能夠突破自我、徹底改變，擁有不一樣的人生。在實現夢想的同時，我將會繼續以幫助夥伴成功為使命，成己成人，與愛相隨，與大家一起共創大格局，共贏大精彩，共享大未來！

YIJIA



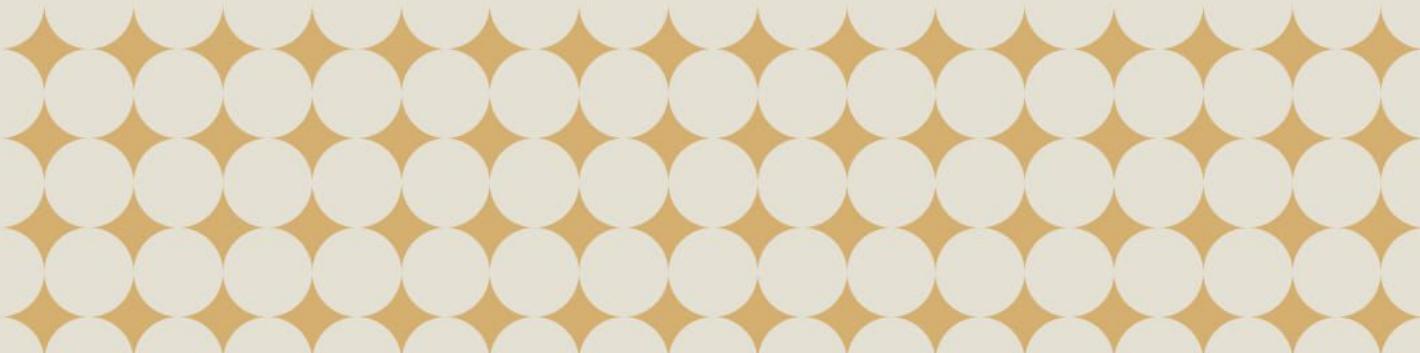
三皇冠
大使

Xuelin Bai



我之前從事醫療器械的事業長達10餘年，接觸億嘉事業，起源於一位醫療業客戶，因著她的介紹推薦使用MAIONE青春定格原液，剛開始純粹覺得這隻保養品效果很好，而且一瓶抵多瓶，使用方式簡單、不浪費時間，所以持續使用產品而沒有經營事業，直到一年後才啟動經營模式。我從隻身一人到台灣進行陌生市場開發，並在短短一年內成立了正合團隊，花兩年半時間成為台灣第一位三皇冠，且同步在兩年內培養了2戶雙皇冠+2戶皇冠、三年內培養了2戶三皇冠加2戶雙皇冠，這麼傲人的成就，全都來自於「簡單、相信；聽話、照做」以及「勤奮、堅持、跟會」，最重要的是完全臣服於億嘉郭主席和夫人的優秀人品以及對事業經營的用心，讓努力得到眾人稱羨的結果。

強調「我願意」是最大的力量，因為信念對了方法自然就來了。在每一個階段都不忘郭主席說的：「回看自己、總結自己，適時歸零回到初心」。用這樣的心態分享產品、開發市場、熱心慈善，帶領夥伴從無到有建立一個堅強的合作團隊，彼此擁有共同的目標、共同的行動，最重要的是增加了許多榮辱與共的好家人、好朋友，大家在這裡都得到不同層次的提升，不論是內在素質或外在形象。現在除了感恩還是感恩，因為有這個圓夢平臺幫助自己成功，也幫助許多沒有背景、沒有條件、沒有人脈的人都能圓自己的夢。





三皇冠
大使

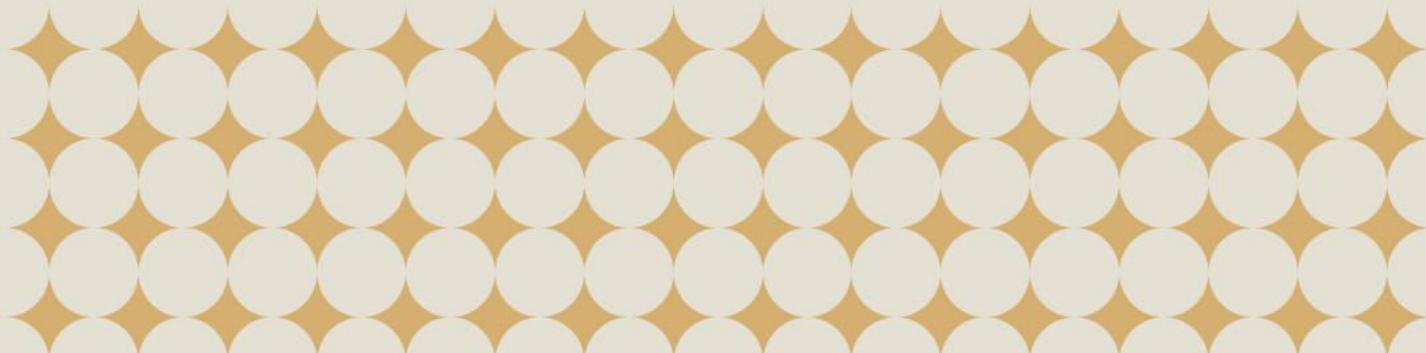
Cherry Qi



移民到加拿大後，我不斷尋求新的機會，想要重新出發做一番屬於自己的事業。直到遇到了億嘉國際，我才真正有了歸屬感。2016年，機緣巧合下我遇到了億嘉國際。MAIONE產品獨一無二，效果驚人。我很快就成為了產品的愛用者。使用了20多天產品後，我的面部得到提升，這使我非常驚喜。而億嘉國際全球利潤共享模式也成功的吸引了我。在充分瞭解後，我從一名產品愛用者轉變為經銷商，開始全心投入億嘉事業，並建立了加拿大皇冠團隊。

成功是具有使命感的。這種成功像一朵綻放的花，個人的綻放帶領著團隊的綻放。我堅信，個人的成功需要團隊的支援。因此，我有責任幫助每一位成員獲得成功。而且，團隊成員之間還能夠相互影響並激發彼此的潛能。團隊贏，個人才能贏。我把團隊成員帶進門，就有責任帶領團隊一起成功。努力很重要，選擇比努力更重要。我把自己放在了億嘉國際這個優秀的平臺，騰飛的平臺，打造屬於自己和團隊的成功。努力很重要，選擇比努力更重要。平臺會改變命運，系統會改變人生。

俗話說，五十知天命，人生已過半百，風風雨雨我也都經歷過了，找到了內心的和諧與平靜，感悟到了生活的真諦。對我來說，女人，依靠自己的力量，事業獨立，精神獨立，經濟獨立，才是最好的安全感。億嘉國際，謝謝你，讓我重拾青春與活力，成為了更好的自己。



YIJIA



三皇冠
大使

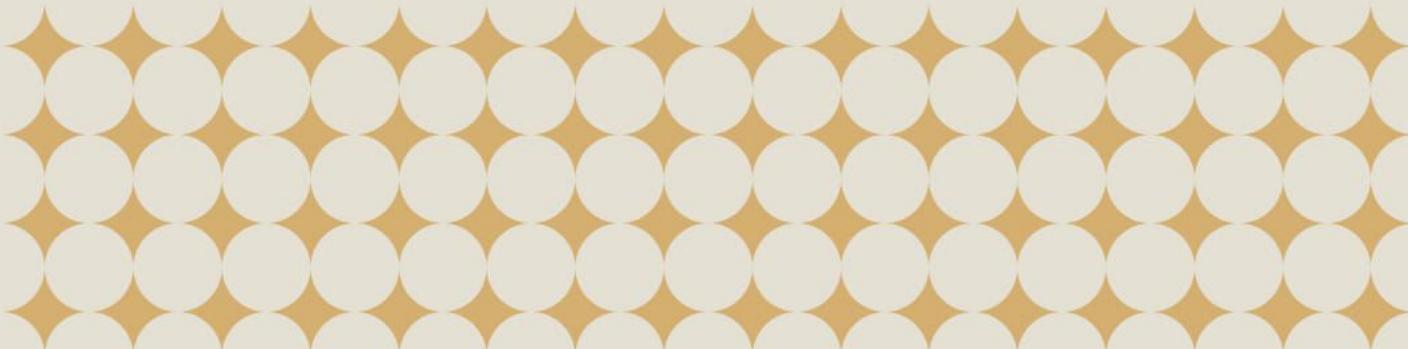
Amy Zou



瞭解我的人都知道，我一直在奔跑的路上，在尋找更好的出路。二十年前隨著一股濃濃的出國風，我懷揣著夢想，隻身一人來到了美國。由於沒有學歷，不會拼音更不會英語，我找份理想的工作相當艱難，直到努力了很久才有了轉機。在外人眼裏我算是小有成就的女人，一步步完全靠自己的膽識與毅力走到了今天。我一直相信，機會是留給有準備的人，決不放棄每一個讓自己成功的機會。

一個偶然的機會，我結識了億嘉國際MAIONE產品。經過試用及瞭解後，我認定這個產品商機無限大，當下毫不猶豫地一家三口都加入億嘉國際平臺。一路走來無懼困難打擊，做到傲人的成績，證明瞭我的初心。MAIONE讓我變美的同時還擁有管道的收入；讓我的身心都得到健康與成長；並擁有龐大的隊伍和一幫志同道合的良師益友。

億嘉國際使我的人生改變，不僅讓我財貌雙贏，結識了五湖四海的朋友；讓我遊遍天下美景，嘗遍天下美食，讓我的身心都得到健康與成長，讓平凡的我擁有了一个不平凡的人生。感恩我的團隊所有夥伴信任努力和付出，因為你們才成就今天的我。帶領夥伴們成功將會是我接下來奮鬥的目標！我將永遠牢記使命：成己成人，薪火傳承，以愛相隨，共贏大未來。





三皇冠
大使

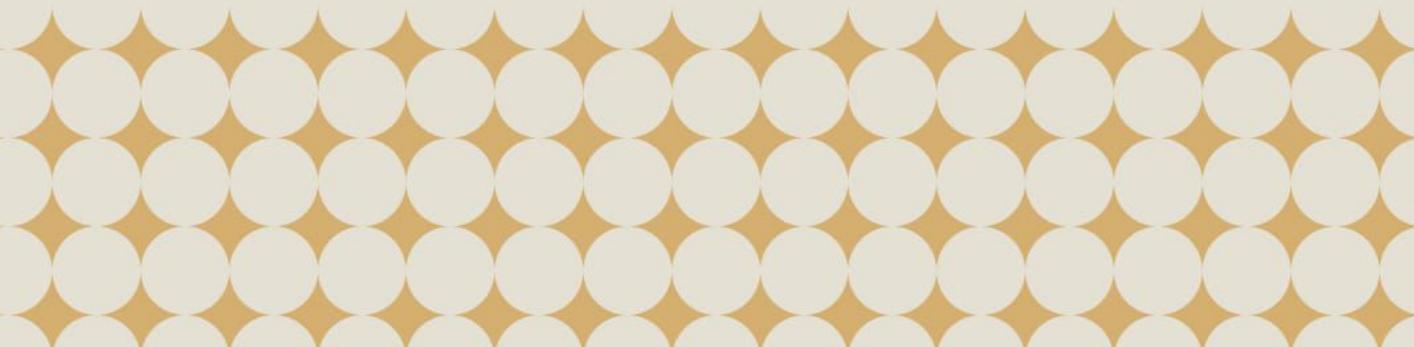
Jie Lu & Wei Liu



剛從北京移民到加拿大的時候，人生地不熟，也不適應新環境，所以心理落差特別大。但是，為了給孩子更好的教育環境，我們還是決定，在加拿大繼續生活下去。幸運的是，就在這個時候，我們遇到了億嘉國際。我們覺得，既然孩子已經適應了西方生活，那麼就要給他們的未來留下管道收入，實現自身價值，於是我們決定一起經營億嘉事業。

億嘉是美的事業，不僅產品讓我們的皮膚身體更加年輕，而且持續的學習也讓心態更加陽光。最重要的是，我們找到了幸福感和歸屬感。雖然從事投資行業多年，在億嘉我們依然收穫良多。比如郭主席的《成己成人》就教會了我許多以往不知道的經濟管理學知識。他所推崇的抓住商機，放大格局，持續學習，真的是成功的不二法則。我對成己成人的理解是：首先自己快速成功，再幫助別人一起成功，因為榜樣的力量是無窮的；成為榜樣，才能帶動和引領團隊，挑戰自己，創造無限的可能性。

既然選擇了遠方，就只顧風雨兼程。保持一顆謙虛和進步的心。我們親眼見證了億嘉國際的大精彩、大格局、大未來。熱切期盼成為父母的驕傲，因為子欲孝而親不待；熱切期盼成為孩子的榜樣，因為我們的成功速度必須快於孩子成長的速度；熱切期盼成為愛人的依靠，因為有愛不敢老去。只有自己成功了，才能幫助有共同價值取向的夥伴們一起成功。感恩億嘉國際為我們搭建的人生的夢想大舞臺，我們一定依靠相信的力量、堅持的力量，讓夢想照亮現實。



YIJIA



三皇冠
大使

Connie Chong



億嘉國際是一個成己成人、從愛心出發、支持個人全面發展的事業平臺！或許很多夥伴都是透過上線認識億嘉國際，開始經營這份美與愛的事業，但說來奇怪，我自己則是在社交媒体平臺被億嘉國際的廣告吸引著，然後主動打電話認識億嘉國際的。在瞭解億嘉事業後，我的想法是「機會已經放在前面，如何去把握就看我的心態了」，出於對產品的強大信心和公司的宏大願景，我加入了億嘉國際大家庭，與經營多年的傳統生意雙軌發展，希望從中得到長足、更廣闊和優質的發展機會。

「心存大目標，則易成大事」。本著把最好的產品分享給身邊朋友的初心，每天想著怎樣可以幫助夥伴，讓她們成長蛻變為另一位明日領袖！就好像盡了作為家庭成員的本份，時刻用心貢獻、關懷、支持和鼓勵這個家，把每一件能做的和不能做的事情都盡力做好，因為我有責任讓這個家變得更美好！

在億嘉事業旅途上，個人的成功並不是最重要，最重要的是幫助夥伴們一起學習和成長，一同達到財富增值的成果，這才算是真正的成功。億嘉國際「成己成人，薪火相傳；與愛同行，不離不棄」，未來我一定會繼續努力，繼續為團隊貢獻，讓團隊不斷壯大和成長，帶領每一位夥伴取得成功，讓億嘉國際成為真正最佳的事業平臺！





三皇冠
大使

Huai-i Chiu



我出生在南投縣竹山鎮一個小農村。國中畢業後家中遭逢變故，於是開始出社會工作，償還母親欠下的鉅額債務。小小年紀就從嚴苛的現實環境中，我學會承擔與負責任。憑藉自身的努力攢下一些財富，投入連動債的高風險投資，因時機不對資產淨值瞬間縮減剩下三成。我從這個慘痛的經驗學到教訓，後來奮發向上自己創業當老闆，同時從事了四份工作，生活非常忙碌。

後來因緣際會遇到了白雪琳社長，被社長跟主席的大愛感召，破釜沉舟放下一切事業與工作，全力以赴、專心一致的在億嘉平臺上拼搏付出，用十天的時間晉升水晶聘階、一個月晉升珍珠、三個月晉升藍寶，兩年四個月晉升台灣第一個雙皇冠，現在是億嘉國際全球策略委員暨三皇冠大使。目前在團隊內培養出一位三皇冠、兩位雙皇冠、兩位紅寶石和十幾位藍寶石，二十幾位珍珠與四十幾位水晶領袖，他們都在億嘉圓夢平臺努力耕耘，活出不平凡的人生。

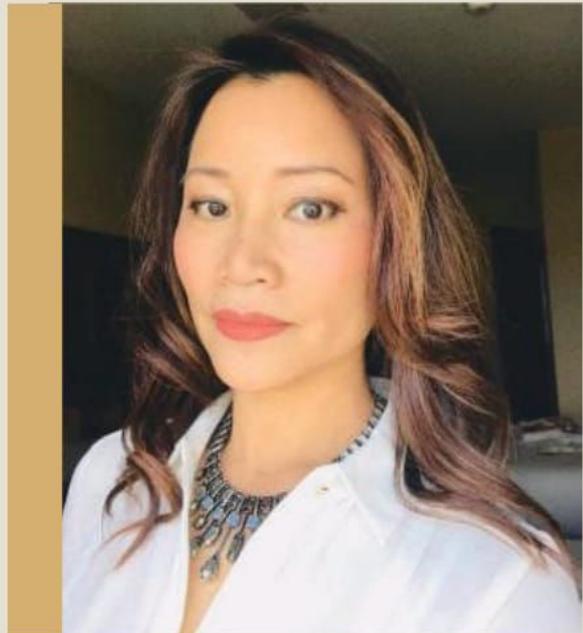
『態度決定高度、定位決定地位、格局決定結局』，這是我今日成功最好的寫照。最常跟夥伴分享「珍惜才能擁有，感恩才會天長地久」，從來沒有忘記感恩前輩與提攜後進。未來將盡全力協助更多夥伴達成夢想、戴上皇冠，秉持「成己成人、薪火相傳、與愛同行、不離不棄」的億嘉使命，步上璀璨輝煌的億嘉之路。

YIJIA



三皇冠
大使

Lien Nguyen



我來自美國洛杉磯，是三個孩子的母親，我從事護膚行業將近20年了。每個人都想擁有美麗肌膚。我相信MAIONE是世界上獨一無二的。高科技技術，安全，簡單，放心，MAIONE真的讓我變得更年輕美麗了，皮膚就像20歲一樣緊實。加入億嘉國際事業平臺後，我一直努力發展市場，以身作則。我的團隊遍佈世界各地，由來自全球28個國家的1600多名成員組成。

我未曾想到MAIONE青春定格原液升級版會有如此強大的功效，當我第一次使用它時，便喜出望外。我看到了眼袋漸漸消失，面部肌膚看起來十分緊致，我便對產品的成分產生了好奇。通過網絡查詢，我獲得了產品和公司的詳細資訊後開始投人事業。對產品瞭解越多，我對事業的激情投入也就越多，特別是當我把產品使用前後對比照放在Facebook上後，便有許多人打電話向我詢問產品，我看到了億嘉事業真正的商機，也贏得了時間和財富自由。

我熱愛億嘉國際，在億嘉大家庭中我很開心。億嘉國際的員工對我的關心，慷慨以及善良，讓我感覺到我與億嘉國際公司深深交織在一起。日復一日，我感到自己與億嘉國際之間的聯繫愈加緊密。對於我來說如果你不能成功經營億嘉事業，那麼你也很難在其他網絡營銷公司取得成功。我和我的MAIONE Viet Global團隊，將會把MAIONE帶給全世界愛美的人，這就是我們的目標。



三皇冠
大使

Lydia Tsang



在舒適圈生活太久，會讓人安逸得不願逃離現狀。在我身上，卻恰恰看到不一樣的人生影子。我投身於會計領域長達19年，雖然擔任高職，薪資優渥，但卻沒有因此停下腳步，反而不斷苦尋創業機會。在一次機緣之下，我遇見了MAIONE，從產品的魅力中發掘出絕佳的事業機會後，我毅然放棄高薪厚職，加入了億嘉國際大家庭。從傳統行業到行銷行業，從兼職到全職，我一步一腳印打拼，不辭勞碌地陸空奔波，努力無私的付出，使我業績飛躍增長，奠定三皇冠的璀璨榮譽，成就了人生的另一份美好。

2014年3月17日，我加入億嘉國際，起初是通過與身邊朋友分享，從兼職開始做起，慢慢地開拓銷售圈子，穩固了新加坡市場後，再一步步進軍香港和印尼市場。

在2015年，我開始進入美國，籌辦招商大會迅速開拓市場，並多次當空中飛人常駐美國支持團隊，令北美團隊和市場逐漸壯大和穩固，並屢屢創出佳績。至今我不僅打拼出三皇冠的璀璨榮譽，在美國也培養出兩位三皇冠，兩位雙皇冠以及一位皇冠大使。目前團隊遍佈全球20多個國家，將近2萬人，同時團隊也在美國、英國、印尼及泰國等擁有多家服務中心。

今日的成就，證明瞭我在這道二選一的角色題中，填寫上了最出色的答案。我與公司團隊彼此之間抱著的感恩之心，相互激勵的團結精神，就如一個無限循環的圓圈，會在未來激發出更多、更閃耀的皇冠光芒。

YIJIA



Cash Lu



欲戴其冠，必承其重，一個人所處的地位越高，所需承擔的責任也就越大。從經營微商到加入億嘉國際，我一直深知必承其重的道理；今時今日戴起三皇冠，必然是還有其他使命和責任。

對我而言，三皇冠並不是目的地，未來還有很長遠的路要繼續前行。然而面對漫漫前路，我依舊堅定，也滿滿正能量，將會持續地為凝聚團隊、培養領袖人才、尋找更多心靈契合的夥伴，而努力奮鬥，再創下一個巔峰。我覺得未來還有許多任務使命，包括幫助和培養出更多的團隊精英和領袖。這是我所期望的，也是立下的目標。另外，持續鞏固團隊的凝聚力，加強彼此之間的溝通，也是不可或缺的責任。心之所向，身之所往，只要彼此擁有共同價值觀和目標，彼此信念契合，即可跨越任何難題挑戰，我會抱著初心，朝著同樣的信念方向，持續前進。永不放棄的決心，猶如精神支柱般烙印在心中，成為我傲首向前的龐大動力。我目前的團隊遍佈美國、加拿大、澳大利亞、馬來西亞及新加坡等多國市場，人數高達近2萬人，陣容浩大。加入億嘉國際的這條道路上，就像是在做人生的證明題，證明我所做的選擇都是對的，並且能夠一一履行每項承諾。

只要我想要的，就會一直堅持下去。



三皇冠
大使

Vannessa Chan



感恩遇上億嘉國際，讓我擁有了走向成功的機會；感恩郭主席創辦億嘉圓夢平臺！億嘉國際是一個能夠讓人發揮所長的事業平臺，成功不止於財富增長，還包括自我提升、幫助夥伴進步和提升生活能力等。

我加入經營億嘉事業已有二年多的時間，期間當然不免有起有跌，更試過有活躍夥伴離開！面對挫敗，我會提醒自己當初為何要加入億嘉國際，當你認清個人的方向，有清晰的目標和信念時，所遇到的瓶頸自然都能夠突破，難題難關自然能迎刃而解。億嘉國際是公平的圓夢事業平臺，不論您是什麼背景，只要願意努力和付出，堅持一定會成功！新夥伴加入經營億嘉事業，只要在思想和行動上保持簡單，積極行動，對自己相信的事不輕言放棄，人人都一定能夠達成夢想。億嘉國際注重每位夥伴的全面個人發展，對每位夥伴的意見均十分重視，輕鬆簡單，您就可以達標公司的推廣計劃，免費旅遊享受人生，可見公司是如此厚待和關愛夥伴！

感恩所有Vannessa Team夥伴一直以來對我的支持、信任和不離不棄，感恩有你們！億嘉國際事業平臺發展越來越成熟，未來我們要緊隨公司的發展步伐，抓緊發展機遇，幫助更多夥伴達到理想的生活品質。